

Como faturar revendendo semijoias?

[blog.franciscajoias.com.br /como-faturar-revendendo-semijoias/](http://blog.franciscajoias.com.br/como-faturar-revendendo-semijoias/)

[Página inicial](#) » [Dicas](#) » **Como faturar revendendo semijoias?**



Acessórios / Dicas

Está pensando em começar um negócio, mas ainda não sabe qual? Se você é uma mulher de espírito empreendedor, persistente e que gosta de moda, posso te dizer que a revenda de semijoias é uma ótima opção para você!

Nesse meio, você investe em artigos de moda e beleza feminina, que estão em alta o tempo todo e são sempre requisitados. Afinal, mulheres sempre precisam de um brinco para trabalhar, um colar para uma festa, uma pulseira para presentear, não mesmo?

Então, quer aproveitar essa oportunidade de negócio? Confira essas dicas incríveis para você ter muito sucesso e faturar revendendo semijoias!



Veja porque você deve começar a revender semijoias

O principal incentivo para se tornar uma revendedora de sucesso é ser dona do negócio, ser sua própria chefe. Trabalhar por conta própria e decidir o horário e o tempo que vai dedicar ao seu projeto é uma ótima motivação!

Mas, melhor do que isso, é conseguir optar por um trabalho que você ama e, ao mesmo tempo, que te oferece total autonomia financeira. Esse é o caso da revenda de semijoias! Como fazem parte de um segmento de beleza, esses produtos são sempre requisitados, de janeiro a dezembro. Ou seja, independentemente do quanto você pode investir, o seu lucro será garantido!



Fature revendendo semijoias

A revenda de semijoias é uma ótima fonte de capital. Aqui com a Francisca Joias, por exemplo, a sua lucratividade é de 40% e você ainda pode parcelar o valor da sua compra em 6x. Ou seja, você tem facilidade para adquirir o produto e um retorno rápido sobre investimento.

Para potencializar toda essa lucratividade e aumentar ainda mais os seus ganhos, existem algumas atitudes certas que você pode adotar:

Veja aqui como medir o seu anel

• SEJA SUA VITRINE

A primeira vitrine do seu negócio tem que ser você. Por isso, saia sempre usando suas semijoias e abuse das combinações de looks para que suas amigas, parentes, colegas de trabalho e outras pessoas vejam e fiquem interessadas.

Aqui mesmo, [no blog da Francisca Joias](#), você confere diversas dicas e sugestões de como usar as peças da nossa coleção e atrair os olhares das amigas e clientes!

• OFEREÇA QUALIDADE

Não adianta nada ter peças bonitas, mas sem qualidade. Então, escolha a loja que seja transparente quanto a fabricação das semijoias, que ensine a melhor forma de cuidar das peças e que ofereça garantia e suporte para as revendedoras.

A sugestão é pesquisar na internet as avaliações sobre a loja e produtos, além de focar em canais como o Reclame Aqui, que são ótimos termômetros de qualidade.

Aqui na Francisca Joias temos o sistema [Yourviews](#), do loja confiável, onde as clientes podem comentar e avaliar nosso atendimento, o processo de compra, entrega e a qualidade das semijoias.

• FAÇA UM CONTROLE

Um fator importante no seu processo de venda é controlar o fluxo. Anote tudo que entra e que sai, tanto de dinheiro quanto de produto. Dessa forma, você consegue saber exatamente qual peça vende mais, qual sai pouco, quem já te pagou, quem ainda precisa pagar. Com esse fluxo atualizado, você pode investir seu dinheiro nas peças certas e analisar como estão suas margens de lucro.

Uma dica é usar a maquininha de cartão para receber o pagamento. Assim, você inibe vendas fiadas. A outra é ter uma [planilha de gastos e despesas](#). Você vai perceber que será muito mais fácil fazer o controle de fluxo.



• TENHA ATITUDE

Como em qualquer outro negócio, é preciso ser persistente e ter atitude. Só você pode fazer dar certo. Marque visitas na casa de amigas e peça para que elas convidem as amigas delas. Crie uma conta nas redes sociais e adicione fotos da coleção, lançamentos e indique looks. Pesquise bastante, divulgue seu produto, seja uma vitrine ambulante e vá de porta em porta com seu estojo no braço.

Pesquise bastante, divulgue seu produto, seja uma vitrine ambulante e vá de porta em porta com seu estojo no braço.

Todos os materiais que a Francisca cria, fotos, vídeos e artigos, são para vocês. Use e aproveite desta vantagem para aumentar suas vendas. No blog tem um post de [como aumentar suas vendas utilizando aplicativos gratuitos](#).

O mercado de revenda de semijoias é bastante lucrativo e, seguindo esses passos, você terá sucesso nas vendas todos os meses. Conheça a Francisca Joias e torne-se uma revendedora!



Quer receber promoções
EXCLUSIVAS da Sabrina
em seu WHATSAPP?

ENVIE "EU QUERO SER VIP"
PARA (21) 97314-3301

The banner features a woman on the left holding a phone, a large WhatsApp logo in the center, and promotional text on the right. A red button at the bottom contains the contact information.